

## Leiter Verkauf (m/w/d)

Gestalten Sie als Leiter Verkauf und Mitglied der Geschäftsleitung die Zukunft eines erfolgreichen Unternehmens mit.

Die SIGNAL AG ist Gesamtanbieterin von Produkten, Systemen und Dienstleistungen für Signalisation, Information, Parkraumbewirtschaftung, Markierung und Verkehrslenkung und beschäftigt am Hauptsitz in Büren an der Aare und den 9 Marktgebieten in der Schweiz insgesamt 280 Mitarbeitende.

Im Rahmen einer ordentlichen Nachfolgeregelung suchen wir eine unternehmerisch denkende und führungsstarke Persönlichkeit, die unsere Verkaufsorganisation mit Weitblick, Engagement und Marktverständnis als **Leiter Verkauf 100% (m/w/d)** weiterentwickelt.

### Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die finanzielle Gesamtverantwortung für Budgetierung, Zielverfolgung und Absatzprognosen
- Sie entwickeln und realisieren eine wirkungsvolle Vertriebs- und Preispolitik mit passenden Anreizsystemen
- Sie analysieren Märkte, definieren Marktbearbeitungsmassnahmen und beobachten Trends sowie Mitbewerber
- Sie stärken unsere Marktposition durch aktive Kundenpflege, Neukundenakquisition und Angebotsmanagement
- Sie strukturieren die Vertriebsorganisation, fördern den Einsatz digitaler Tools (CRM/ERP) und bauen ein professionelles Key Account Management auf
- Sie führen die gesamte Verkaufsorganisation fachlich und disziplinarisch und fördern die Teams gezielt weiter
- Sie arbeiten eng mit dem Marketing, dem Produktmanagement und der Projektierung zusammen

### Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit Weiterbildung (z.B. eidg. dipl. Verkaufsleiter)
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung in einem KMU, idealerweise im Bau-, Verkehrs- oder Infrastrukturbereich
- Erfahrung im Projekt- und Ausschreibungsgeschäft (v. a. mit öffentlicher Hand)
- Analytisches und konzeptionelles Denkvermögen mit ausgeprägtem Marktverständnis
- Führungsstärke, unternehmerisches Denken, hohe Eigenverantwortung und Hands-on-Mentalität
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick auf allen Ebenen
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse (Italienisch von Vorteil)

### Das erwartet Sie

- Eine Schlüsselrolle in der Geschäftsleitung mit grossem Gestaltungs- und Handlungsspielraum
- Eine leistungsorientiertes Vergütungssystem, Firmenwagen, moderne Arbeitsmittel und flexible Strukturen
- Eine kollegiale Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen und hoher Eigenverantwortung

### Das bieten wir

Wir bieten Ihnen ein dynamisches Umfeld und die Chance, in einem erfolgreichen Unternehmen eine verantwortungsvolle Aufgabe zu übernehmen. Dabei werden Sie von einem fachkundigen Team in die neue Funktion eingearbeitet und tatkräftig unterstützt. Ein moderner Arbeitgeber mit fortschrittlichen Arbeitsbedingungen und attraktiven Zusatzleistungen erwartet Sie bereits an Ihrer neuen Arbeitsstelle und freut sich, Sie kennen zu lernen.

Für ergänzende Auskünfte ist Thomas Studer, CEO, unter der E-Mail-Adresse, [thomas.studer@signal.ch](mailto:thomas.studer@signal.ch) gerne für Sie da.

Direktbewerbungen werden bevorzugt.

**BEWERBEN SIE SICH HIER DIREKT**